

COACHING COMERCIAL

Lidera el talento de tu equipo



OBJETIVOS DEL PROGRAMA

- Convertirse en un experto en **descubrir y entrenar talento**.
- Establecer una dirección de personas que traslade al equipo una **cultura de superación**, crecimiento personal y profesional

PROGRAMA:

1) Neuroventas: El vendedor y su proceso cerebral

Para ayudar a un vendedor hay que entender, por una parte: sus **hábitos** y sus **conductas** en un proceso de venta y en resolución de conflictos con el cliente y su **psicología para desarrollar su autoliderazgo** : autoestima, emociones, creencias, valores, palancas de motivación y de frenos.

2) Desarrollo de competencias comerciales (habilidades, cualidades y conocimiento) y conductas.

En este módulo se centra en el desglose de las **COMPETENCIAS de la INTELIGENCIA LINGÜÍSTICA** (la capacidad de comunicar, persuadir, emocionar, racional y convencer del vendedor/a). Este desglose de competencias desde las Neuroventas ayuda a MEDIR la evolución de un vendedor/a en un acompañamiento comercial como en un plan de objetivos en la misma sesión de coaching.

3) Técnicas de coaching

En este módulo se especializa en el proceso de desarrollo de talento. Se trabajan las habilidades básicas del Coach: Diagnóstico, escucha activa, preguntas, diseño de los planes de mejora, acompañamiento, feedback correctivo y de refuerzo, etc. Se adquiere un método fácil para el desarrollo de una sesión.

- Se desarrolla las **técnicas de cambio de percepción y de creencias** sobre los juicios que tiene el propio vendedor/a y los que tienen hacia las demás y hacia sus circunstancias de fracaso o éxito.
- Se trabajan **técnicas de motivación** hacia la superación de retos y nuevos desafíos y los planes individuales de mejora continua a nivel cualitativo y cuantitativo.

4) ARCO NeuroTalent: EN EXCLUSIVA:

El asistente recibirá una licencia gratuita de un mes para acceder a plataforma ARCO NeuroTalent especializada en procesos de desarrollo de talento comercial.

- Tendrá acceso a un cuestionario de evaluación de competencias en Neuroventas y gestión del rendimiento de equipos comerciales, cada participante podrá experimentar en primera persona la elaboración de un diagnóstico de competencias que le permitirá desarrollar un plan de mejora personal y profesional.
- Tendrá acceso a volver a escuchar la metodología de coaching comercial para repasar los conocimientos del curso y aclarar dudas a través de las vídeo-píldoras de formación en coaching comercial.
- Programación de una sesión de Coaching individual con la NeuroCoach Laura Cantizano (30min). Se trabajará el plan personal y profesional del asistente.



ARCO | TALENTO



LAURA CANTIZANO

COACHING COMERCIAL

LIDERAR EL TALENTO DEL EQUIPO

PONENTE

Medalla de oro 2018 por la "Investigación del talento y rendimiento comercial" concedido por la Asociación Europea de Economía y Competividad.

"Estrella de Oro 2017 en excelencia a la trayectoria profesional concedido por el instituto para la Excelencia profesional"

Más de 500 ponencias y más de 40.000 asistentes en conferencias y discursos impartidos en congresos internacionales de múltiples industrias, workshop, fundaciones, asociaciones sectoriales, universidades, cámara de comercio en España, México y EEUU.

Autoría del método Neuroventas "Vender en 59 segundos" y creadora de Arco Neurotalent Modelo, modelo para la aceleración del rendimiento y desarrollo de talento en ejecutivos.

Considerada como una de las mejores "Coach ejecutivas" por el diario "El Mundo".

Fundadora de la Escuela de Negocios EDE y de la Unidad de Investigación del Instituto Europeo del I+D+i de la fuerza de ventas para estudiar el talento comercial.

FECHAS DEL CURSO

Barcelona:

15 y 16 Octubre

19 y 20 Noviembre

Madrid:

8 y 9 Noviembre

Inscríbete en lcantizano@ede.com.es

EL PROGRAMA INCLUYE

1. Una licencia de acceso a la plataforma ARCO NEUROTALENT donde podrán realizar un test de Neuroventas e inteligencias múltiples y desarrollar un plan de desarrollo individual.
2. Diploma "Coach comercial"
3. Una sesión de coaching con Laura Cantizano
4. Materiales incluidos

